



COMUNICADO DE PRENSA

SEPTIEMBRE DE 2020

RENAULT TRUCKS ACOMPAÑA A SUS CLIENTES EN LA FINANCIACIÓN DE SU VEHÍCULO ELÉCTRICO

Renault Trucks continúa su compromiso en favor de la movilidad eléctrica. A fin de facilitar a los clientes la transición energética, el fabricante propone, a través de su sociedad cautiva *Renault Trucks Financial Services*, diferentes fórmulas de financiación para la adquisición de un camión eléctrico.

El coste de la adquisición de un vehículo eléctrico no debe ser un obstáculo para la transición energética de las empresas de transporte. Renault Trucks propone, a través de su sociedad cautiva *Renault Trucks Financial Services*, ofertas de financiación personalizadas para los vehículos de su gama Z.E.

Efectivamente, el coste de un vehículo eléctrico debe estudiarse globalmente. Debe considerarse el coste total de posesión, y no el coste de adquisición. Si bien el precio de compra de un camión eléctrico es más elevado que el de un camión diésel, su uso resulta más económico, pues requiere pocas operaciones de mantenimiento y los costes relacionados con el consumo de carburante son nulos.

«La cuestión de la financiación y el seguro del vehículo eléctrico debe plantearse muy al principio del proceso de compra», explica Tabitha Carpenter, vicepresidenta de Renault Trucks Financial Services. «Para cada uno de nuestros clientes estudiamos una solución de financiación personalizada, aquella que le permita controlar perfectamente los costes de explotación y llevar a cabo su misión con toda tranquilidad».

Concretamente, se proponen tres ofertas de financiación en función del uso y las necesidades específicas del cliente:

- Crédito clásico: El cliente es propietario del camión eléctrico al vencimiento del contrato.
- Arrendamiento financiero o *leasing*: El cliente opta por el alquiler de su vehículo eléctrico y, al vencimiento del contrato, puede elegir entre la restitución o la compra del vehículo contra pago de su valor residual. El arrendamiento financiero puede ser compatible con ayudas del estado o incentivos fiscales como, por ejemplo, la sobreliquidación.
- Alquiler: El cliente opta por el alquiler de su vehículo eléctrico, que deberá devolver cuando acabe el contrato.

«Prevedemos que en un principio nuestros clientes opten poco por el crédito clásico, y se inclinen más por el arrendamiento financiero o el alquiler, pues tienen poca perspectiva de la tecnología eléctrica», añade Tabitha Carpenter. *«Al contrario, en Renault Trucks trabajamos con esta tecnología desde hace 10 años y ya tenemos experiencia en comercialización de camiones eléctricos. Sabemos que los vehículos de nuestra gama Z.E. son eficaces y fiables con el tiempo, y parte de nuestro cometido como fabricante es financiarlos».*

A propósito de Renault Trucks Financial Services

Renault Trucks Financial Services es una marca de *Volvo Financial Services Limited*, la sociedad cautiva del grupo Volvo. El grupo Volvo, uno de los principales fabricantes mundiales de camiones, autocares, autobuses, maquinaria para la construcción, y motores industriales y marinos, propone también completas soluciones de servicios y de financiación. Creada en 2001, *Volvo Financial Services*, cuya sede se encuentra en Greensboro (Estados Unidos), gestiona una cartera de créditos brutos de 123 millones de coronas suecas en 48 países, y cuenta con más de 1500 asalariados por todo el mundo.

Acerca de Renault Trucks

Herederos de más de un siglo de experiencia en el sector francés del camión, Renault Trucks propone a los profesionales del transporte una gama de vehículos (de 2,8 a 120 t) y servicios adaptados a los oficios de la distribución, la construcción y la larga distancia. Los camiones Renault Trucks, robustos, fiables y con un consumo de combustible controlado, aportan una mayor productividad y reducen los costes de explotación. Renault Trucks distribuye y mantiene sus vehículos a través de una red de más de 1.400 puntos de servicio en el mundo. El diseño y montaje de los camiones Renault Trucks, así como la producción de la mayor parte de los componentes, se realizan en Francia.

Renault Trucks forma parte del Grupo Volvo, uno de los principales constructores mundiales de camiones, autocares, autobuses, máquinas de construcción y motores industriales y marinos. El grupo ofrece asimismo soluciones completas de financiación y de servicio. El Grupo Volvo emplea a unas 104.000 personas, cuenta con plantas de producción en 18 países y vende sus productos en más de 190 mercados. En 2019 las ventas del grupo supusieron un volumen de negocios de 40.500 millones de euros (432.000 millones de coronas suecas). El Grupo Volvo es una empresa cotizada con domicilio social en Gotemburgo, Suecia. Las acciones Volvo cotizan en la bolsa Nasdaq Estocolm.

Más información en:
www.renault-trucks.com/presse

Séveryne Molard
Tel. +33 (0)4 81 93 09 52
severyne.molard@renault-trucks.com
